

## 北醫大主辦「國際生醫智財及商業策略研討會」



由臺北醫學大學事業發展處國際產學聯盟主辦，  
《大紀元時報》、《環球生技月刊》媒體協辦的  
「國際生醫智財及商業策略研討會」，於 2018 年  
8 月 9 日假本校醫學綜合大樓 16 樓舉辦，邀請到多位國際專利律師與國內新創業者  
交流 IP 概念，也鼓勵校內專家在研究上提前掌握商業脈動。



科技部推動「國際產學聯盟」（GLORIA），選定國內 15 所大學，其中陽明、北醫、中央、成大 4 所與生醫領域相關。本校吳介信副校長認為，GLORIA 旨在結合校內醫療研發能量與國內生醫產業，共同爭取國際市場。9 日主辦國際生醫智財研討會，特別請到美國專利智財律師事務所 Janik Vinnakota LLP 合夥人徐祥寧律師、Rajkumar Vinnakota 律師及展旺生物科技董事長顧曼芹等，從美國角度建構專利布局，及臺灣生醫產業智財策略與商業規劃實務進行交流分享。【圖：吳介信副校長（右圖右）蒞會致辭】



【上圖：左起 Rajkumar Vinnakota 律師、徐吉麟經理、徐祥寧律師、顧曼芹董事長、何美瑩專利師、北醫大楊哲銘教授及吳介信副校長】

徐祥寧律師強調，美國政府自 1980 年代起，開始重視 IP 智財戰略及整體規劃，包含著名的拜度法案（Bayh-Dole Act）等系列法令，協助美國大學將研究成果轉化為智慧財產，進一步提高企業授權使用。美國各大學和企業間的研發合作與專利授權是很重要的議題，如紐約大學在關結炎藥物專利授權金逾 10 億美金，西北大學在抗癲癇藥方面的技術的專利授權金高達 13 億美金。



Rajkumar Vinnakota 律師指出，美國藥品市場，預估 2020 年將有 3,200 億美金的產值；產品從研發開端到上市，大約要 10~15 年，研發經費往往需要數十億美元。因此，一項醫藥研發技術，非常需要專利權的保護。【上圖：Mr. Rajkumar Vinnakota（左圖右）回覆聽眾提問】

擁有 30 年產業經驗的展旺生技執行長顧曼芹，曾任美國藥典專家委員、美國藥學科學家協會（AAPS）的物理藥學及生物藥劑學會會長。她表示，新藥上市後，藥價、銷售量、銷售期的加乘決定了產品的商業價值，要掌握贏的商業模式，在選題

階段，挑技術障礙高、速度快第一個進入市場、具差異化優勢、生命週期長（專利保護）都是關鍵要素。

本校事業發展處事業長林俊茂博士指出，臺灣市場小、生醫企業不若國外大型企業，無論研發人力、研究題材多仰賴學術單位，產學在研發階段就相互對接，更能貼近市場。其中，了解美國市場的專利布局和商業邏輯是推動 GLORIA 的重要因素。

根據美國藥品研究及製造商協會 2017 年評比，臺灣在 21 個生技新興國家中名列第 3 名，在基礎設施、臨床研究條件及智財保護幾個面向都獲得高評價，足見臺灣生醫產業蓬勃發展。而本校國際產學聯盟徐明寬執行長也指出，AI 智慧醫療領域是北醫推動 GLORIA 的主軸，日前南加州仁愛醫療集團的智慧病房、聲控系統啟用，就由北醫大參與系統開發。日後將透過臺灣在半導體產業具有領先全球的優勢，整合 IoT 物聯網、AI 人工智慧，應用於智慧醫療、精準醫療，透過醫學、科技、軟體、硬體跨領域結合，滿足國際終端客戶的需求。（文/事業發展處）【下圖：與會者合影，此次活動主要推動成員為林俊茂事業長（右 1）、徐明寬執行長（左 2）、臺北科技大黃聲東產學長（左 3）、台灣生物產業發展協會黃博輝秘書長（左 4）】

