

聯鎖藥局

醫藥分業的前身

。」既然主管機關忽視藥師職權，只有自救自強，然自強運動基礎磐石為何，團結是也，知道要團結，可是如何著手呢，我認為最能看出成效者在聯鎖藥局之成立。

縱觀歐美全面醫藥分業之歷程，主要在於造成大眾需要，以和平漸進方式爭取本身權益，再配合政策施行一步步完成，其間歷經二、三十年籌畫始有成。台灣目前連個雛型都沒有

，大眾根本不知藥師為何，所司何職，而公會成員每次開會所請來賓，不是缺席就是早退，到後來變成自我解嘲局面，於事無補。現在已不是光喊口號而是採取具體行動的時候了。

我認為全民醫療保險，藥價公開，聯鎖藥局之設立為全面醫藥分業之必要條件，缺一不可。而目前保險業方興未艾，藥價不可能公開情形下，只有實施聯鎖藥局方為上策，需有一

羣有理想抱負的人出來，盼公會能起帶頭作用。全面醫藥分業之障礙，消費大眾崇醫觀念，醫師阻力，法令缺失執行不力，藥房林立剝奪藥師權益。人民崇醫觀念由來已久，非一朝一夕可更改；醫師所掌職權藥師一時難與之抗衡，衛生主管機關執行不力又無法干涉，唯一可名正言順反駁的只有藥房，是主要利益爭奪點，促進全面醫藥分業之關鍵，是面對面之第一

藥師目前面臨之困境，只有身為藥師者方知曉，也唯有本身才能解決自身的問題。台灣是個民主法治社會，然在現今嚴謹法律條文下仍有不少缺失，致有所謂地下會計師、工程師、建築師、律師、藥師、密醫之產生，然以藥師問題最為嚴重，直接影響藥師生計，間接造成醫療制度不健全。此主在於執行人員之偏失，及特權階級之作祟。「法不在多，貴在執行

藥化助教
陳獻宗

<p>綫，是藥師能發揮所學之處，只要突破此瓶頸，自可秋風掃落葉，一舉成功。故連鎖藥局之成立實為燃眉之意也。</p> <p>要把藥房逐出藥物市場，須以其人之道還制其人，也就是以生意手段打擊生意人，不僅要阻其蔓延也要斷其根，如根除藥師出租執照予藥房，停止招收低程度藥劑生，降低藥專招收人數，取消藥師考試保障名額，藥師再教育，鼓勵藥師開設藥局。個人有些微淺見提出做為參考，希能拋磚引玉，引起藥學界共鳴。</p> <p>(一)加強藥局開業藥師在職訓練，除一般藥學課程外，市場藥物走向及促銷手段亦不可忽視。</p> <p>(二)成立藥品聯合採購中心，或藉公會名義，以中盤商面貌出現，零售對象以藥師藥局為主，調查市面藥品利潤高，價差大，易推銷之常用藥品</p>	<p>場。</p> <p>(四)藥局互通音信，提供市場情報。如某家藥房以其產品而獲利，消息告知聯購中心設法取得貨源與之競爭，一方面價格低，一方面市場已被打好，當可輕易阻其財路，迫其轉業。</p> <p>(五)藥品互相應急，使不有缺貨之虞。每月收集各連鎖藥局市場情報，以作為次月擬定採購與促銷方針。</p> <p>(六)凡藥師親駐藥局執業者由公會</p>	<p>(七)鼓勵藥師開設藥局，給予各方技術經濟援助，勸其加入聯鎖行列。</p> <p>(八)如有所成效，藥局當樂意加入聯鎖，藥師樂意開設藥局，藥師樂意親自執業，自可如滾雪球般其勢不可當。如行之有年，當可設置北市藥品統購處，以北市代理商方式提供藥品，形成一縱橫聯鎖，所謂金字塔經營法，使具企業規模，當可立於不敗之地，取代大藥房，中盤商地位，則藥界為我藥師所把持，屆時再配合行政策施，為促進醫藥全分業之捷徑。</p> <p>綜上所論，無不在於爭取藥師合法利益，其成敗關鍵在於：藥師團結合作排除私心，一英明着智衆望所歸領導統禦者，有識之士組成一參謀作業團體，勸服企業家投資，新穎的企業手段，最重要的不是持觀望態度而是親身參予，只問耕耘不問收穫，反正處境已夠艱險，出點心力能獲取代</p>	<p>價，何樂而不為呢？</p> <p>藥師是職業教育，在歐美各國藥師主要職權在醫院、社區藥局擔任調劑工作，反觀台灣藥師流離失所，分佈在藥品貿易公司，藥廠品管、轉業，藥品推銷，我相信大多數藥師皆不願做推銷員，只因時勢所迫，只要我們能在藥局佔一席之地，我相信大家會投效於藥局的行列，做藥師應做的天職。</p>
<p>(V)示範藥局之成立，地點設於藥房密度大所在，務必以新形象，新面貌出現於大衆面前，以作為藥師藥局的楷模。</p> <p>(W)保險藥局設立，以消除醫師濫開勞保單之弊。</p> <p>(X)順應世界經濟不景氣，讓社會大衆了解到藥局配藥可收到安全有效且價廉保證。另輔導藥師藥局設置地點之分散，不要集中一區自相殘殺。</p>	<p>發予藥師調劑服及特殊標示掛於明顯所在，同時配合大衆傳播（如公車廣告）強調此種標示者方為藥師親自調劑藥局。</p> <p>(Z)於調劑售藥之時，隨時買輸基本醫藥衛生常識予消費大衆，強調藥師調劑優點，醫藥分業觀念，以識服人，顯出與衆不同之點，博取信任。由藥師公會印製醫療保健常識手冊發給消費大衆，加深藥師形象。</p>	<p>(Y)示範藥局之成立，地點設於藥房密度大所在，務必以新形象，新面貌出現於大衆面前，以作為藥師藥局的楷模。</p> <p>(W)保險藥局設立，以消除醫師濫開勞保單之弊。</p> <p>(X)順應世界經濟不景氣，讓社會大衆了解到藥局配藥可收到安全有效且價廉保證。另輔導藥師藥局設置地點之分散，不要集中一區自相殘殺。</p>	<p>(V)示範藥局之成立，地點設於藥房密度大所在，務必以新形象，新面貌出現於大衆面前，以作為藥師藥局的楷模。</p> <p>(W)保險藥局設立，以消除醫師濫開勞保單之弊。</p> <p>(X)順應世界經濟不景氣，讓社會大衆了解到藥局配藥可收到安全有效且價廉保證。另輔導藥師藥局設置地點之分散，不要集中一區自相殘殺。</p>