

幕 後

會雍威

「會員大會」—這個年度最大的活動，也是我自六月以來，心中最大的負擔。去年的現在，我對校友會還是個懵懂的門外漢，而今年，却要接辦這個規模龐大的節目，若說不心虛，是騙人的。尤其聽聯誼主委顏幼文醫師說：「大部份的工作，都是秘書處要準備的。」更加重我的不安。

首先，許獻忠醫師—詹動政醫師與我研擬了一套歷來最嚴格的廠商參展辦法，包括傳真訂位及三天內付支票，有少數廠商因此抱怨不近人情，但事實證明，我們真正做到了公平、公開，在不用開協調會的狀況下，本次牙材精品展算是極順利成功的。之後，我發現有很多展覽都比照了我們的做法。

要吸引校友們前來參加，有好的紀念品是很重要的，於是我早在四個月前就向世界名刀—「瑞士刀」的東南亞總代理訂了精美的萬用刀。因為和老闆林先生的私交，我也讓他了解本校友會的性質與理念，用幾乎不可能的價錢買到了刀子，經過這幾個月瑞士法朗上漲及原廠商調價，我知道林先生在我們這批貨上賠了不少，但他還是在大會當天捐了兩把十四K金的刀子贊助摸彩，在這裏真的要由衷的感謝他。

在紀念品方面，精緻的瑞士刀再加上勞保實務手冊、演講折價卷和其他各式各樣的口衛用品，已令參加者有不虛此行的感覺，上午的前三個小時，大概已有全天的三分之二校友，牙橋之友搶先完成報到，雖然原本規定前五十

名報到者方能享有贈送勞保實務手冊的優惠，我們還是禁不住10點以前便排長龍等著報到的熱情校友，於是送了一百五十本出去，因紀念品數量有限，也在此對向隅者說聲抱歉。

參加晚上餐會摸彩的校友都會發現，本次摸彩的獎項實在太吸引了，除了會長提供的雙人七日國外旅遊外，足分成人、兒童獎，林林總總的獎品，讓大大小小的來賓摸得不亦樂乎。對於這些獎品，我們首先要謝謝各界對校友會的支持，提供了那麼多獎品，另外理、監事們每人贊助一千到二千元，合賣獎品，部份的顧問也以捐款方式，由校友會代買，此外大半的獎品，是校友會自費購買的。籌備會時顏醫師指派陳仁惠醫師和我一起購買這些摸彩品，在有限的經費下，要買大家看得上眼的東西，數量又不能太少，這真是個難題。為此，我和陳醫師傷透腦筋，也花了不少時間。可以這麼說，那些摸彩品中，是少數幾項，是在市面上的門市買的，但也是大打折的物品。其餘的，都是到原產工廠，平均以市價六折左右的價錢買到的。

大會前的發函、名牌、海報、名冊、花籃、餐券、貴賓、立委的連絡……，更是千頭萬緒，加上同時還有學術夜總會和一些突發事件的處理，現在回想，都不知那時是如何熬過來的。

大會當天，口腔醫學會張志光會長率領的十二位北醫同學，冒著第二天考RPD被當的危險，來場幫忙，有了他們，大會各項活動得

以順利推展，這是我們特別感謝的。

德明喬專的十二位女同學，也是本次大會的靈魂人物。註冊組一向是大會最吃重的工作，而在這十二位美麗大方的小姐配合之下，報到、繳費的工作顯得嚴謹而流暢。她們置身大多數的男性的會場中，更有紅花、綠葉之功。

大會落幕了，所有工作人員的辛勞，自是

點滴在心頭。而或許沒有人知道，我最感激的是秘書處的鍾麗玲和劉敏慧兩位小姐，校友會給她們的只有不良的環境和有限所得，而她們給校友會的，却是全心全意，不計得失的奉獻，沒有她們，一切都將不可能。

簡歷／台北醫學院牙醫學士
校友會副秘書長
幸福牙醫診所醫師

勞保實務手冊

新版「勞保實務手冊」為全新改版，內容精彩絕倫：

第一章：勞保特約診所行政作業流程

第二章：(一)牙體復形篇

(二)根管治療篇

(三)牙周病篇

(四)口腔外科篇

(五)X光片藥品篇

第三章：牙科勞保給付項目

第四章：(一)專訪高資彬理事長

(二)勞保全面開放申請注意事項

(三)勞保醫療給付重要法規

(四)勞保局診所訪查時注意事項

(五)牙科勞保特約醫療院所違規案例

(六)牙科疾病詳細分類表

第五章：醫師法與偽醫

(一)有關包庇偽醫之處置及整治對策

(二)醫師公約

(三)醫師法

此新版本，不但增列各類別(OD,Endo) 注意事項，全新範例達61例，詳讀此書受益無窮。

日前全國每個月約有十數家牙科勞保被取消特約，因此本書列舉了自掛號至申報所有作業流程應注意之事項，以免您因無心的疏忽，導致無謂的損失。

最少的費用，最大的效益，聰明的您還等什麼呢！