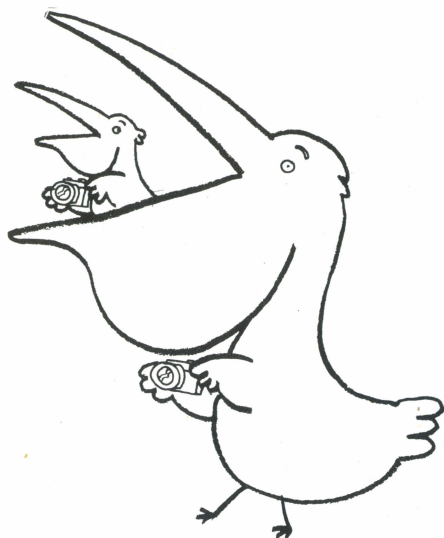


訪香港牙科校友

採訪： 梁 雲
 李志明
 蘇 翔
 整理： 李廣德



話 說老總遣兵點將時，下旨叫了我們這班魚頭蝦仔，趁著我們返港之便，一同攻打在港牙科校友的各個據點，於是乎一聲領旨，各人皆匆匆上馬，各自歸營準備行裝去也。

暑假回到香港，魚頭蝦仔一哄而散，始終無法成軍，而老總急旨，連續十二度金牌下達，雖然說將在外君命有所不受，但還是免不了那一點擔驚，祇好硬著頭皮，重組蝦兵蟹將，謀議攻略大計。

是日也，天朗氣清，山高水長，我們齊集九龍半島，在一處山明水秀的高崗上，計議如何施展戰略。縱觀第一、二、三、四期海杏史實，所有策略都會被前人用盡，而手上所握情報，亦無助於戰況，正在攪盡腦汁，忽然一度史可法守揚州的靈光閃過，因此“揚州炒飯”戰略計劃開始出籠，經三讀通過實施了。（香港牙醫執照試詳情請參閱海杏第一期 P. 72）

大致上北僑牙科校友回港後都多集中在九龍彌敦道開業，極少部份在港島或九龍半島以外的地區，分領將令後我們的目標也是針對彌敦道開業校友為焦點，於是展開了一系列的猛烈搶攻。

問：老大，你的診所蠻有情調嘛！

甲：那裏，那裏，歡迎你帶女朋友來這裏，八折優待。

問：八折太小氣了，五折差不多……。老大畢業後是不是就回來開業，那時候有沒有打算過其他出路的問題？

乙：在我以前，差不多全部牙科畢業校友畢業後都回港考試開業，以我所知好像沒有校友到其他

地方發展的；因為目前香港的考試仍然存在，而且北醫牙科畢業的校友都能夠考上執照，所以我們畢業後很少考慮其他的出路問題，祇是一心一意回港考這個試。我記得好像北醫有一位第八屆的牙科畢業校友到美國考取當地的牙科執照，已經在那邊開業。北醫僑生牙科的畢業校友便沒有人嘗試過這條路。另外，香港僑生牙科畢業到美國去的好像祇有一位國防畢業的。

問：請問學長如果畢業後留在台灣，或者剛考到香港的試後，先回台灣接受一段時間的training再回港開業，是否比較好，還是會浪費時間呢？

丙：我個人極贊成畢業後先不用急著開業，最好在外面做一段時間才開業，無論在台灣也好，在香港也好，若果香港這邊的執業考試還未pass，我覺得應該留在台灣做一段時間，一方面多接觸 case 才不會把一些technique生疏了，一方面也可吸收一些開業術。以我自己為例，我便曾經在台灣逗留了三年才回香港；可能我運氣比較好，頂了別人的診所來做，才能夠積蓄一些資金回港開業，不用再依賴和加重家裏的負擔，因為目前在香港開業，一套 dental chair 和裝修費等雜七雜八也要十萬八萬港幣才能開業，對於一個剛畢業考到執照開業的人來說，這筆數目也相當頭痛。

問：對了，剛才學長說在考到執照後，最好不要開業，在外面先做一段時間，但為什麼大多數學

長考到執照後很快便開業呢？

丁：這個問題很多學弟都會問到，例如我們為什麼不 apply 政府醫院做，或者在外面受聘，其實這些我們都試過，我曾經寫過很多封信去政府醫院 apply，但都被彈回頭；而且在外面受聘也不容易和要有門路，有時又因在外受聘受人二分四不如自己來做了，所以如果考到執照留在香港發展，通常都是被迫上開業一途。

問：假如學長還未畢業，在學的時候應該注意一些什麼地方和細節，來針對香港這個執照試？

戊：若果說針對香港這個試在學校時的準備，我認為在五年級以前也不用急著一些什麼的，最好是自己多讀點書。準備功夫最重要便是在醫院實習那年，應該儘量爭取和充實臨床的經驗，因為你回港第一關便要考臨床，在醫院時便要多動手，多做一些 case，如果在臨床上一遇到問題，便要立即翻書。例如拔牙，你落鉗落得準不準，手法對不對；另外如補牙，車牙時的 cavity 的 morphology 如何，你祇有翻書才知道正確的 step by step，其次最好能夠“馬住”一個相熟的 R，把一些經驗和技巧教你，如此可減少許多摸索的功夫。另外也要去請教那些剛畢業高一、兩班的同學，打聽最近考些什麼，這樣子準備應該很足夠的了。

問：在考香港這個試的過程中有沒有有一些比較困難的地方？

己：困難？也沒有那些特別困難的地方；當然，考過了通常都會這樣說，以前確實是不如想像中那麼困難，不過真正去考的時候每個人都會手忙腳亂。目前可能會比較緊一些，第一關考 practical，因為自己是“新仔”，面對主考官，無論如何他都是官，而且要用英文 oral，總會有一些怯場，正所謂逢官三把火，給他一

電，一時 shock down，便會被振出局；這是比較常碰到的困難。

問：目前學長開業都已有一段時日，我們想知道學長開業期間通常會遇到一些什麼困難？

庚：啊！太多了。第一，開業的資本便不是小數，我們牙科與醫科開業不同；譬如，現在單是一台較好的西門子牌的 dental chair 便要八萬到十萬，差一點的也要幾萬元港幣，為皮實在很重。第二，便是選擇地點開業又是一個大傷腦筋的問題，地點選得好，對你的開業前程影響很大；目前我們的校友大都在彌敦道開業，就因為這處比較旺，而且收費水平較高，但亦因大量牙醫師密集在這一帶開業，也競爭和分薄了不少。此外，最近租務條例的實施，商業樓宇的租金以數倍的大幅度騰昇，真的搵食艱難。第三，因為我們大多數都是迫於無奈走上開業的路，所以 patient 是由零開始的，若然人事關係不夠，守得也相當痛苦。

問：最後我們想知道學長對未來的發展有沒有什麼計劃呢？

辛：你所說是指本行還是本行以外的發展呢？若果是指本行的發展，最大可能的便是多開幾間診所而已；若果是指本行以外的，則我也說不上什麼來着，不竟我們是已經賣身在這一行的了，有些人常以為做醫生“好發”，其實醫生有醫生困難的一面，最主要是比較安定，不同做生意，投資下去，賺得多便發，不賺便要賠老本了，做醫生則很少聽說要賠老本的，最主要的是醫生是一份職業，而不是一種投資；不過，可能我會賠老本也不一定呢？哈！哈！於是就這樣，一句哈、哈之後，我們便不得不全面撤軍，班師回朝論功行賞去也。